

A person is holding a smartphone in their hand, looking at the screen. The phone displays a chat conversation with a contact named Taylor. The chat history shows a blue bubble with the name 'Taylor' and a green bubble saying 'Hello Daniel'. Below that, a blue bubble says 'Hello Taylor, How are you?'. At the bottom of the screen, there is a text input field with a plus sign on the left and the placeholder text 'Enter a message'. The background is a blurred cafe or office environment with a wooden table and a drink with a straw.

Verkaufsgespräche per Chat führen



Sind sie bereit für ein Gespräch?	Name	Nächster Schritt	Frage	Name	Nächster Schritt	Frage	Call to Action
Sind sie freundlich und kooperativ?	Name	Nächster Schritt	Frage	Name	Nächster Schritt	Frage	Auswirkung erkennen
Wissen sie, was sie wollen?	Name	Nächster Schritt	Frage	Name	Nächster Schritt	Frage	Problem identifizieren
Wissen sie, wann sie es wollen?	Name	Nächster Schritt	Frage	Name	Nächster Schritt	Frage	Antwort erhalten
Möchten sie, dass du ihnen hilfst?	Name	Nächster Schritt	Frage	Name	Nächster Schritt	Frage	Chat starten

Hallo,
ich habe gesehen, dass Sie meine Seite besucht haben und Sie ... angefordert haben.
Es freut mich, dass Sie den Weg zu mir / uns gefunden haben.
Ich bin mir nicht sicher, ob Sie schon die Möglichkeit hatten ... zu lesen.
Was ist aktuell Ihre größte Herausforderung neue Leads und Kunden zu generieren?
Ich würde dir wirklich gerne helfen, wenn ich kann.
Thomas Stahl

Notizen

Betreff: Ratgeber - ...

Notizen

Hallo Frau / Herr ...,

Sie haben vor ein paar Tagen ... erhalten.

Waren die Empfehlungen und Tipps für Sie hilfreich?

Thomas Stahl

Hallo,
ich habe eine kurze Anleitung / Broschüre /
Ratgeber geschrieben, wie man Leads erhält
ohne Kaltakquise.
Möchten Sie, dass ich Ihnen ein ... sende?
Viele Grüße
Thomas Stahl

Notizen

Ratgeber: Was zu tun ist, wenn Ihr Marketing nicht funktioniert

(Vorname),

Ich habe soeben einen Ratgeber geschrieben, für den Fall, dass Ihr Marketing nicht so funktioniert, wie Sie es sich wünschen.

Der Ratgeber „Hilfe! 5 Sofort-Maßnahmen, wenn Ihre Facebook-Kampagne keine Leads generiert ...“

Sie lernen, die 4 entscheidenden Stellen, an denen Sie überprüfen und sofort erkennen, ob Sie einen Fehler gemacht haben und welche Sofort-Maßnahmen Ihnen helfen schnell Leads zu generieren.

Möchten Sie, dass ich Ihnen den Ratgeber zusende?

Ich freue mich auf Ihre Antwort.

Thomas Stahl

P.S. Der Ratgeber hat noch einen Bonus-Teil für den Fall, dass Sie zwar viele Leads erhalten, jedoch diese nicht qualifiziert sind.

Notizen

Notizen

Hallo ... ,

Vielen Dank für Deinen/Ihren Like meines Beitrags „...“.

Wie geht es Dir/Ihnen?

Wie läuft es bei Dir/Ihnen?

Wie läuft Deine/Ihre ... (z.B. Automatisierte Kundengewinnung)?

Bis bald

Thomas Stahl

Betreff: Wie läuft's

Notizen

Hallo ... ,
Mir wurde gerade Ihr Name hierauf ...
angezeigt und ich wollte kurz persönlich
„Hallo“ sagen.

Wie geht es Dir/Ihnen?
Wie läuft es bei Dir/Ihnen?
Wie geht es Dir/Ihnen mit ...?
Wie kommen Sie mit ... voran?

Ich freue mich von Ihnen zu hören.

Bis bald
Thomas Stahl

Betreff: Kunden ohne Kaltakquise – Der Ratgeber für Unternehmer

Hallo ...,

Lange nichts mehr gehört.

Ich habe soeben einen neuen Ratgeber für meine Kunden geschrieben, wie diese Kunden ohne Kaltakquise Kunden automatisiert gewinnen.

Es sind nur acht Seiten, die kompakt erklären, warum Kaltakquise der schlechteste Weg ist Kunden zu gewinnen und wie Sie stattdessen die Kundengewinnung automatisieren sollten.

Ich habe es für meine Teilnehmer geschrieben, sende Ihnen jedoch gerne eine Kopie zu, wenn es für Sie interessant ist.

Möchtest Sie eine Kopie?

Thomas Stahl

Notizen

Notizen

Hallo,

Herzlich Willkommen auf ...

Waren Sie schon mal auf unserer Seite?

JA-Button, Nein-Button

Antwort:

Prima, was führt Sie heute zu uns?

Hallo ...,
Vielen Dank für Ihr Interesse an
Anbei erhalten Sie ...
Was ist Ihre aktuelle Herausforderung bei ...
Gerne helfe ich, wenn ich kann.
Ich freue mich auf Ihre Antwort

Thomas Stahl

Notizen

Hallo ...,
hier ist der Bericht, den Sie gestern in Ihrer Nachricht angefordert haben.

Die meisten Unternehmer mit denen ich spreche, kämpfen mit folgenden 5 Problemen:

1. Sie haben kein System, welches kontinuierlich Leads generiert.
2. Die Marketing-Methoden, welche sie anwenden, funktionieren immer weniger.
3. Sie haben ein uneinheitliches, inkonsistentes Marketing, so dass ihre Anfragen, ihre Neukunden und ihr Auftragslage wie eine Achterbahnfahrt auf und ab gehen.
4. Sie haben nicht genügend Verkaufschancen mitvorqualifizierten Interessenten.
5. Sie finden es schwierig, hochpreisige Produkte und Leistungen zu vermarkten und kämpfen darum, Interessenten in Neukunden zu verwandeln.

Ich bin neugierig. Wenn Sie Ihre Top 3 definieren würde, welche wären es bei Ihnen?

Notizen

Notizen

Hallo ...,

1. Dank & Anerkennung

Danke, dass Sie sich bei mir gemeldet haben.

2. Empathie und Kompetenz zeigen

Es kann so frustrierend sein, wenn das Marketing nicht die Ergebnisse bringt, welche Sie sich wünschen – die meisten Unternehmer klagen darüber, dass sie entweder kaum Leads generieren oder mit unqualifizierten Zeitvergeudern überschwemmt werden, die nie Kunden werden.

3. Aktuelle Situation

Könnten Sie mir etwas mehr darüber erzählen, wie Sie gerade Leads generieren und welche Ergebnisse bisher erzielt wurden?

Ihr Thomas Stahl

Notizen

Hallo (Vorname),

1. Dank & Anerkennung

Danke, dass Sie sich bei mir gemeldet haben.

2. Empathie und Kompetenz

Seminare zu füllen, kann sehr anstrengend sein, wenn man traditionelle Methoden verwendet.

Beispiel: Einladungen versenden. Dann telefonisch nachfassen. Das ist mühsam, teuer und die Ergebnisse sind meist unbefriedigend.

Wenn Sie bereit wären, einen anderen Ansatz für die Gewinnung der von Ihnen benötigten Seminar-Teilnehmern zu wählen, könnte es für Sie sinnvoll sein, an einem Online-Schulungen teilzunehmen, damit Sie sehen können, wie wir unsere Kunden helfen mit Seminar-Teilnehmer zu gewinnen.

Das Webinar findet in Kürze statt, haben Sie Interesse kostenfrei dabei zu sein?

Thomas Stahl

Hallo ...

Ich führe am ein 2-tgäiges Training zum
Thema automatisierte Kundengewinnung in
München durch..

Möchten Sie gerne mit dabei sein?

Viele Grüße

Thomas Stahl

Notizen

Hallo ...,
vielen Dank für Ihr Interesse.
Der Workshop findet in München statt.
Ich werde ein Wochenende mit einer kleinen Gruppe von Unternehmern verbringen und dabei Lösungen für ... erklären.
Wenn ich mit meinen Kunden arbeite, konzentrieren wir uns auf 3 Schwerpunkte:
1. ...
2. ...
3. ...
Ich habe ein komplettes System entwickelt, das ich mit meinen Kunden im Laufe von 12 Monaten umsetze.
Um Ihre Lernkurve zu verkürzen, lade ich Sie zum 2-tägigen Training ein, in dem Sie lernen, wie Sie Ihren Betrieb in ein perfekt automatisiertes Unternehmen verwandeln.
Das Training findet am 22./23. November statt.
Ihre Investition beträgt nur 195,- EUR.
Wollen Sie mit dabei sein?
Dann reserviere ich gleich Ihren Platz, den es sieht so aus, als würde das Training bald ausgebucht sein.
Sind Sie mit dabei?
Viele Grüße
Thomas Stahl

Notizen

Beispiel

Chat Mail| Mastermind



Hallo ...,

Ich starte ein Coaching- und Umsetzungs-
Programm mit meinen erfolgreichsten
Unternehmer-Kunden.

Möchten Sie teilnehmen?

Viele Grüße

Thomas Stahl

Notizen

Arbeitsblatt

Verkaufsgespräche per Chat führen



Notizen

Erkenntnisse

Aktionsplan

Kommunikationen